



E-Commerce B2C dedicato all'artigianato Italiano

All rights reserved. © Unici 2025

UNICI.com.cn

Chi Siamo

L'idea è venuta inizialmente a Simone Lussardi, imprenditore Italiano che ha passato oltre 30 anni in Cina. Simone ha recentemente instaurato la sua base Italiana ad Alassio, in provincia di Savona. Qui ha potuto riassaporare un fervore artigianale e una intraprendenza locale che lo ha ispirato.

Attraverso Paladin Software Development Pte.Ltd, di cui è azionista di maggioranza, ha deciso di creare questa piattaforma. Il progetto è partito a fine 2024 ed è previsto il lancio della piattaforma a fine Settembre 2025. Il progetto è interamente finanziato da Paladin.

Simone ha oltre 35 anni di esperienza nel settore tecnologico, fin da ragazzino. Gode di una prestigiosa reputazione nel settore IT, realizzata attraverso un folto gruppo di sue aziende, in particolar modo nella Cyber-Security. Le sue aziende seguono clienti di fama internazionale nelle loro filiali in Cina, e non solo.

Perchè UNICI ?

Accesso enormemente facilitato al complesso mercato Cinese

Supporto logistico completo

Gestione dei pagamenti

Pagina Vetrina per la propria attività e catalogo prodotti gestito autonomamente dal negozio/artigiano

Libera possibilità di impostare il prezzo desiderato

Quando costa ?

Come accedo ?

Corro dei rischi di essere espulso dalla piattaforma ?

Mercato Cinese

Il mercato Cinese è vasto ed ha un grosso potenziale per i prodotti unici artigianali Italiani

La nostra iniziativa nasce da un team di esperti, con esperienza combinata di oltre 100 anni sul mercato Cinese

UNICI ha sopperito alla impossibilità di accesso dei piccoli artigiani, a causa dei grossi investimenti richiesti per la presenza in loco

La conoscenza del mercato, della lingua, delle tradizioni e anche delle micro-culture fa sì che UNICI sia piazzato in maniera ottimale per la promozione dell'Artigianato Italiano.

Supporto Logistico Completo

UNICI ha scelto per voi un partner serio, Italiano, in grado di gestire le spedizioni dal vostro negozio fino ad arrivare alla porta del cliente finale

L'esportazione dall'Italia e l'importazione in Cina sono gestite direttamente dal servizio di logistica

Dovrete fornire solo la documentazione richiesta dallo spedizioniere. Di norma serve la Packing List, la Fattura Doganale (un documento in PDF, il cui formato sarà indicato dallo spedizioniere) e la Fattura Elettronica (* la fattura elettronica deve essere anche caricata nell'interfaccia di UNICI, e compilata secondo le indicazioni delle leggi Italiane ed Europee). Per alcune categorie merceologiche, è possibile che siano richieste altre dichiarazioni o certificati

Le vostre spedizioni vi verranno comodamente dedotte dal saldo dei pagamenti a fine mese (* vedere pagina seguente)

Non è prevista la gestione di alcun magazzino in Cina, gli ordini partono direttamente dall'Italia e vanno al cliente finale (B2C).

Gestione dei pagamenti

Dietro al team di UNICI c'è un grande bagaglio di esperienza per la gestione dei pagamenti dalla Cina, spesso molto complessi da gestire e non affidabili

UNICI si prende carico di gestire per i venditori i pagamenti dai clienti, e dare la garanzia siano stati effettuati e ricevuti correttamente

UNICI salda i venditori a fine mese per tutti quei prodotti che sono stati spediti ed esportati dall'Italia, con la certificazione del gestore di logistica (* in quanto i resi internazionali non esistono, una volta che la merce è partita, previa conferma del cliente, l'ordine si può considerare chiuso)

Il saldo avviene dopo aver ricevuto da parte del venditore una fattura in formato PDF, estratto dal sistema di UNICI, firmata e timbrata dal venditore.

La Vetrina

Il vostro account avrà una pagina vetrina in cui potrete descrivere ciò che fate e la vostra storia

Avrete a disposizione una interfaccia per caricare le vostre foto, descrizioni, quantità e prezzi

Potete prevedere una tiratura limitata per certi prodotti, e conseguentemente vendere ad un prezzo più elevato

Per gli account con almeno un anno di longevità e feedback impeccabile, è prevista la possibilità di vendere alcuni oggetti al miglior offerente

Tutti gli inserimenti saranno da voi fatti in Italiano, il nostro team penserà per voi a tradurre direttamente in Cinese ed Inglese i testi, senza costi aggiuntivi

Avrete a disposizione una pagina in cui potete monitorare gli ordini, i pagamenti da ricevere, le spedizioni e tutto quanto concerne la gestione dell'e-Commerce in maniera autonoma

Supporto prioritario via email, via chat (WhatsApp) e/o telefonico in Italiano in caso di problemi, effettuato da un tecnico Italiano

Prezzi di Vendita

UNICI vi lascia libertà totale nella scelta dei prezzi, vi da solo alcuni consigli

UNICI ritiene che l'artigianato Italiano debba essere valorizzato, consigliamo quindi un prezzo indicativamente al doppio di quello che potrebbe essere il prezzo di vendita al dettaglio sul territorio Italiano

Il prezzo di vendita dovrà coprire le spese di commissione per UNICI ed i costi di spedizione, che possono essere preventivamente stimati prima di mettere il prezzo nella propria vetrina

I prezzi possono essere modificati in ogni momento dal venditore, e possono essere impostati in EUR o direttamente in RMB

Il sistema mostrerà sempre ai clienti cinese il prezzo in RMB utilizzando un cambio interno, aggiornato di tanto in tanto dagli operatori

Quanto Costa ?

La tariffa per essere ammessi è variabile in base alla zona in Italia in cui si è, ma è comunque sempre diluita in 12 mesi e scalata dalle commissioni dovute (nessun pagamento anticipato è richiesto)

Nessuna tariffa di rinnovo abbonamento è richiesta nè sarà mai richiesta in futuro

Per ogni ordine effettuato attraverso UNICI verrà trattenuta una percentuale variabile tra il 12% e il 25%, a seconda dei servizi richiesti.

Le tasse doganali Cinesi sono a carico dei clienti, che pagheranno direttamente allo spedizioniere in Cina

Come si Accede ?

La selezione è estremamente seria e ristretta, ed avviene in fasi:

- Compilazione del modulo online di espressione interesse ad essere ammessi: <https://forms.gle/meZ781yKEy4gyqcx8>
- Si viene contattati entro 3 giorni lavorativi con un primo parere, sia positivo che negativo, oppure con richiesta di integrare ulteriori informazioni
- NB: Viene sempre fornita la dettagliata motivazione in caso di rifiuto
- Una volta passata la preselezione, viene organizzata una intervista in videoconferenza, tra il titolare del richiedente ed il titolare di UNICI in persona, il quale prenderà la decisione finale sull'ammissione
- NB: Questo passo non può essere saltato
- Verrà inviato il contratto con i termini e le condizioni, che dovrà essere firmato e timbrato dal negozio o azienda (non sono ammesse persone fisiche, necessaria almeno la Partita IVA)
- Una volta firmato il contratto, UNICI provvederà a creare entro 5 giorni lavorativi l'account nella piattaforma, e fornire tutta la documentazione necessaria per la gestione dell'e-Commerce, inclusi i manuali ed i contatti per la logistica ecc.

Come si Esce...

Il venditore ha la libertà di recedere in qualunque momento dal contratto e non più utilizzare il sito UNICI, basta una comunicazione scritta su carta intestata e firmata/timbrata dal legale rappresentante, inviata via email a artisans@unici.com.cn

UNICI sta lavorando per costruire una reputazione impeccabile. Per fare questo c'è bisogno dell'etica professionale che solo i migliori sanno dare. Questi sono alcuni dei comportamenti scorretti che determineranno una chiusura immediata dell'account, senza possibilità di appello:

- Rivendita di oggetti prodotti in massa (previa investigazione, normalmente dietro segnalazione di clienti insoddisfatti)
- Rivendita di oggetti di marca con marchio alterato, oppure contraffatti
- Accuse di copie di design non originale e diffide di studi legali, con evidenza comprovata di imitazione del design
- Azioni di concorrenza sleale segnalate da altri venditori, dopo conferma e investigazione da parte di UNICI
- Eccessive lamentele da parte dei clienti cinesi di prodotti di bassa qualità (e quindi, molto probabilmente, non artigianali)
- Utilizzo di materiali illegali, non correttamente dichiarati ovvero articoli che non possono essere legalmente importati in Cina (* quando autorizziamo un prodotto ad essere messo in vetrina, questa verifica viene eseguita da UNICI, con questo punto ci riferiamo alla non trasparenza da parte del venditore nell'esecuzione del business)

Alla fuoriuscita di UNICI, le seguenti cose avverranno:

- I pagamenti pendenti del mese in cui si è usciti verranno trattenuti a titolo di rimborso costi di gestione, per qualsiasi causa avvenuta
- Fatto salvo eventuali azioni legali post uscita in caso di diffide per copia, di cui il venditore si assume comunque la responsabilità totale da contratto con UNICI

ci

CRAFTED WITH
AUTHENTICITY



EXCLUSIVELY
LIMITED EDITIONS



IDENTITY-VERIFIED
BUYERS & SELLERS



WORLDWIDE
INSURED DELIVERY



Pla

Me

ALASSIO AURORA VASE



Our Four Promises:



PROVENANCE CERTIFICATE
Proof of origin and authenticity



IDENTITY-VERIFIED BUYERS
A trusted circle of collectors order



VETTED SELLERS
Crafted by independent italian
artisans, workshops, and local crafters



TRACKING
Real-time updates from
purchase to delivery



ci

Work Shop



ALASSIO AURORA VASE













Unici

*From Italy
with Love*

Unici Italy:
ONE PIECE AT A TIME

Dolce vita comes home:
AUTHENTIC ITALIAN CREATIONS,
EXCLUSIVELY CRAFTED & PERSONALISED.



*From Italy
with Love*

Unici



Unici

MY PIECE OF ITALY

*Dolce vita
comes home*



*From Italy
with Love*

Unici







MY ITALIAN MORNING



ONE PIECE AT A TIME



MY PIECE OF ITALY











GRAZIE !

By PALADIN SOFTWARE DEVELOPMENT PTE. LTD.